

מחזור גמיש
Online

FRONTLIFE

FROM THE FRONT LINE TO THE FRONT LINE OF LIFE



סימבוס גילדת נדל"ן מחזור פ

FRONTLIFE היא עמותה ללא מטרת רווח המשמשת כ"מוצב קדמי" לבוגרי ובוגרות שירות קרבי באזרחות. מטרת הארגון הינה להוות קרש קפיצה ללוחמים משוחררים בנחיתה באזרחות, בפיתוח אישי ובחיבור לתעשייה. כל המרצים ואנשי הצוות פועלים בהתנדבות מלאה.

הכשרת משקיעי נדל"ן מקצועית ופרקטית שתקנה לכם:

1. כיצד ניתן לרכוש דירה בישראל גם ללא הון התחלתי.
2. כלים מעשיים לרכישת דירה.
3. הבנת עולם הנדל"ן וכיצד שוק נדל"ן פועל.
4. כיצד משיגים תוצאות במשא ומתן ומנהלים אותו בצורה אפקטיבית.
5. הבנת עולם הבנקאות על כל היבטיו, משכנתאות, גיוסי הון, הלוואות ומימון.
6. כיצד משקיע מיומן חושב ומנתח עסקה, כלים לחשיבה יזמית ויצירתית בעולם ההשקעות והעסקים.

* בסיום כל שיעור ינתנו משימות לביצוע בשטח לטובת יישום תאוריית ההשקעות המעוברת בקורס.



קורס גמיש באונליין - משודר בZOOM

ימי שלישי, 6 מפגשים | 01/07/25 - 05/08/25

מפגש פתיחה - עומרי גילי

- היכרות, מעבר על תכני הקורס והגדרת מטרות ויעדים למהלך הקורס.
- איך עשיתי את העסקה הראשונה שלי ללא הון עצמי?
- מה זה נדל"ן?, סוגי השקעות בנדל"ן, נדל"ן מול השקעות פיננסיות אחרות - יתרונות וחסרונות, סיכון מול תשואה.
- כיצד בונים תכנית עסקית לרכישת דירה?

01/07/25

1

17:30 - 20:00

מפגש 2 - שיעור בחירת שוק - עומרי גילי

- כיצד מתנהל שוק נדל"ן?, הרחבה על שוק הנדל"ן הישראלי.
- היצע מול ביקוש, תשואות לפי שווקים, שוק הנדל"ן בארץ מול ארה"ב.
- כיצד ניתן להבין היכן כדאי להשקיע ואיפה פוטנציאל הצמיחה הגדול ביותר?
- סוגי דירות ומה הפרמטרים אותם יש למדוד כשנכנסים לתוך דירה בשוק שבחרתם?

08/07/25

2

17:30 - 20:00

מפגש 3 - משא ומתן - עומרי גילי

- משא ומתן מול בעלי דירות ומול פרטיים.
- סוגי משא ומתן, אסטרטגיה למשא ומתן, כיצד ניתן להוריד מחיר?
- איך מתחברים לצד ב' נכון ומובילים בצורה נכונה את המשא ומתן.
- כיצד ניתן לגייס כסף ממשקיע פרטי ולמה צריך לשים לב?

15/07/25

3

17:30 - 20:00

מפגש 4 - מתווכים - עומרי גילי

- היכרות עם עולם התיווך.
- כיצד עובדים עם מתווכים?, כיצד הם חושבים?, כיצד ניתן לרתום אותם להביא לנו את העסקאות הטובות ביותר?
- איך מנהלים עסקה וסוגרים עסקה עם מתווך?

22/07/25

4

17:30 - 20:00

מפגש 5 - משכנתאות - אוריאל נוי

- הרחבה על עולם המשכנתאות, איזה מסמכים צריך להביא לבנק כדי לקחת משכנתא?
- רגולציות בנק ישראל, החזרים חודשיים, ריביות, יתרונות וחסרונות של בנקים מול גופים חוץ בנקאים.
- איך בונים את תמהיל הלוואת המשכנתא נכון?, איך בנק מתמחר סיכון וכיצד להציג את עצמכם כלווה האופטימלי?

29/07/25

5

17:30 - 20:00

מפגש 6 - סיום - עומרי גללי

ניהול אנשי מקצוע

- מיהם אנשי המקצוע בתהליך וכיצד מנהלים אותם?
- כיצד גורמים לעו"ד לעשות קלויזינג מהיר, לקיחת יועץ משכנתא.
- איך מנהלים קבלן ואת תהליך השיפוץ בנכס?

עסקאות מקבלנים-**PRE SALE**

- אחרי רכישות של מאות דירות על הנייר עומרי יסביר למה צריך לשים לב? איך עושים את העסקה הכי טובה? ומה המודל רווח?

05/08/25

6

17:30 - 20:00

סיכום הקורס

- דוגמאות לעסקאות נדל"ן כושלות וכיצד לא להיכנס לעסקאות כאלה
- סיכום הקורס והתהליך האישי שעברו חניכי הקורס.
- סטודנטים שיהיו מעוניינים להציג את הדרך שהם עברו בקורס יעשו פרזנטציה מול הכיתה על עסקאות שהם בחנו ויוכלו להציע שותפות לסטודנטים אחרים.
- נבחן ביחד עסקאות קונקרטיות שיש לסטודנטים על הקנה ונחשוב כיצד לסגור אותם.

* ייתכנו שינויים בסגל המרצים במועדי, במיקום או בכמות השיעורים

* במהלך הקורס וכחלק מתכנית ההכשרה יינתנו משימות לביצוע בשטח ע"מ למקסם וליישם את תכני הקורס

המסע שלכם לרכישת דירה ולאחזקת נצ"ן עד לסוף חייכם מתחיל
עכשיו !!!

להרשמה / שאלות נוספות  לחצו כאן